

探寻经济活力  
潍面孔



◀穆倩倩(右一)为顾客上餐。

徐国兰实现从打工人到创业者的蜕变,闯出自己的一片天地  
开起美容私享馆 家门口实现创业梦

家住奎文区东关街道奎文门社区后门街小区的徐国兰是两个孩子的妈妈,在生完二孩后,她重拾创业梦想,在家门口开了一家属于自己的美容私享馆。如今,徐国兰的小店已经步入正轨,而她也实现了从打工人到创业者的人生蜕变,闯出了属于自己的一片新天地。

□文/图 潍坊日报社全媒体记者 刘晓杰

只要够坚定,何时再出发都不晚

日前,记者走进徐国兰的兰馨美容私享馆。面积20多平方米的店面,迷你精致,还有一个用来存放产品的小仓库。徐国兰在小店布置方面花了一番心思,摆上沙发、鲜花,让顾客进店有一种“家”的感觉。

只要有梦想,什么时候努力都不算晚。“在开店之前,我是一名怀揣创业梦想的宝妈,做梦都希望既能赚到钱,又能照顾家庭。”42岁的徐国兰说,她以前在一家美容机构工作,有着近20年的从业经验,前些年生了二孩之后,辞职在家照顾老人和孩子,随着孩子慢慢长大,创业的念头越来越强烈。2017年,她开了这家美容私享馆。

“家人的支持给了我开店的勇气。”徐国兰告诉记者,有了开美容私享馆的想法后,和家人商量,家人都非常支持。于是,她将自家的西厦子装修成了店面。

刚开业时没有顾客,这让徐国兰很苦恼,多亏了社区工作人员和亲朋好友的帮助,她们纷纷来找她体验、办卡,帮忙宣传推广,慢慢地店内生意好了起来,有了很多回头客。

要么不做,要做就做到最好

经过几年的努力,徐国兰的顾客越来越多,很多都是奔着她的热情和真诚而来。

“从创业到现在,最应该感谢的是社区的工作人员以及身边的亲朋和友邻,她们对我无私付出,是我创业路上的‘贵人’。”徐国兰说,很多顾客来的时候都会提前打电话问一下孩子睡了没,等孩子睡了再到店里做护肤,如此为她考虑,这令她非常感动。因为相互理解与信任,徐国兰和越来越多的顾客成了朋友。

对于如何开好小店,徐国兰有着自己的心得:“首先,要熟悉自己的产品,要找准自己的优势,有自己的绝活;其次,要做好顾客服务,与顾客的感情链接很重要。”除此之外,还要不断学习,为了掌握更多美容知识,她不断外出“取经”,只为做到最好,不辜负顾客信任。“因为不停地努力,让我看到了闪闪发光的自己。”徐国兰骄傲地说。

实现从打工人到创业者的人生蜕变,徐国兰收获满满,不仅经济收入大幅提高,个人价值也得到实现,成为孩子们的榜样。如今的徐国兰可以算得上是人生赢家,小店经营步入正轨,拥有两个可爱的女儿,有足够的时间和精力陪伴、照顾孩子和父母,享受着幸福人生。



◀徐国兰为顾客打造干净整洁的体验环境。

放弃『铁饭碗』 争做儿童餐饮界『标杆』

穆倩倩辞掉教师工作,创业开起三家儿童餐厅并发展多家加盟店

31岁的穆倩倩原本有一份稳定的教师工作,为了让孩子吃上更好的辅食,她主动辞职创业。从最开始在家给孩子做辅食到开起三家儿童餐厅,后来又发展了多家加盟店,她仅仅用了两年多时间。6月7日,记者采访穆倩倩了解到,她的目标是做儿童餐饮界的“标杆”,同时鼓励年轻人前来学习,加入创业队伍。

□文/图 潍坊日报社全媒体记者 刘燕

辞去教师工作,开起儿童辅食店

日前,记者走进位于城区谷德广场的米可巴贝儿童餐厅旗舰店,店内设有手工DIY区、手作辅食展示区、儿童娱乐区、亲子用餐区……干净整洁的环境给人留下深刻印象,无论是桌椅板凳还是装修风格,完全符合儿童的审美。穆倩倩说,除儿童套餐外,他们还推出了适合大人口味的中式快餐,一站式满足家长和儿童的用餐需求。

今年31岁的穆倩倩是潍坊本地人,大学毕业后当过五年教师。在结婚有孩子后,她的生活发生了变化。“上班的地方离家远,孩子小,吃饭不好,我既要上班又要照顾孩子,忙不过来。”穆倩倩说,为了让孩子好好吃饭,她经常到儿童辅食店购买辅食,发现辅食店销售的辅食品种单一,时间长了孩子就吃腻了。

为此,穆倩倩开始利用业余时间学习做辅食,一边学习一边给孩子做。孩子爱吃她做的辅食,这让穆倩倩成就感满满,经常在朋友圈晒自己做的各种辅食。一些朋友看到她做的辅食后非常感兴趣,找她帮忙做。时间久了,穆倩倩从中看到商机,萌生了创业的念头。

穆倩倩毅然辞去教师工作,专门到北京学习儿童辅食制作。2022年3月,穆倩倩在高新区大观天下小区开了第一家店“米可巴贝手作”,做儿童辅食和儿童面食等,一开业生意就非常火爆,每天营业额达到3000多元。半年后,穆倩倩扩大了店面,由50平方米升级到180平方米。

增加餐品种类,满足亲子用餐需求

穆倩倩经常带孩子到商场的儿童娱乐区玩耍,到了饭点就会遇到吃饭的难题,普通餐厅没有适合孩子吃的儿童餐,多数商场的儿童餐以汉堡、薯条、披萨等西餐为主,每每想到此处,她都有些苦恼。“有没有一家中式餐厅既能让孩子吃好又能让家长吃饱呢?”想到此处,穆倩倩有了进驻商场的想法。

2022年8月份,穆倩倩的米可巴贝儿童餐厅正式落户谷德茂,这是她进驻商场的第一家店。“刚进驻商场时,我们的餐品种类比较少,儿童餐以米饭为主,但营业额很可观,一天能达到1万元。”穆倩倩说。

看到商场店的市场前景后,她决定将大观天下店搬到吾悦广场,以制作、销售溶豆、饼干、点心等零添加儿童手作辅食为主。2023年年底,她又在谷德广场开设了米可巴贝儿童餐厅旗舰店,在开新店的同时增加餐品种类,目前店内有20多种餐品,可以更好地满足家长和孩子的用餐需求。

除了潍坊城区的三家店外,目前她还在天津、辽宁大连、河北邯郸等地发展了加盟店,近期打算在天津再开一家加盟店。“我们的目标是做儿童餐饮界的‘标杆’,目前已有300多名学员前来学习,欢迎更多志同道合的年轻创业者加入。”穆倩倩说。