



陈涛、郑宜云夫妇

在潍城区西园街，可以找到不少与吃有关的店铺，很多人的一日三餐是从这里开始的。街上的“南京小笼蒸包”店店主是安徽籍“90后”小夫妻陈涛和郑宜云，两人从父母手里接过包子店，在食材和口味上不断创新，一家人一爿店，把日子经营得幸福、温馨。

□文/图 潍坊日报社全媒体记者 刘晓梅

坚守初心诚信经营

4月17日早上，“南京小笼蒸包”店里一笼笼蒸包散发着香味，前来购买的市民络绎不绝。一笼热气腾腾的包子，一碗小米粥或八宝粥，再配上一碟香醋或一碟芥末，不少顾客在享受美食的同时，称赞“他家包子味道好、品质好，我们都爱吃”。

这家店以卖发面包子为主，也有烫面的蒸饺。发面包子面皮松软，肉馅鲜香滑嫩，口感极佳；烫面的蒸饺皮薄筋道，汤汁饱满，馅嫩鲜香。鲜肉包、鸡蛋西葫芦包、鸡蛋粉丝包、鸡蛋韭菜包、豆腐粉条包……馅料种类繁多、可口美味，且做工精细。

“我们家的店经营22年了，我们从父母手中接手已经6年。”郑宜云说。陈涛、郑宜云今年34岁，老家在安徽省马鞍山市农村，陈父曾在南京市的一家包子店打工，学到了做包子的“秘方”。学有所成后，陈父决定经营包子店。“我们当地人只在早餐时吃包子，午饭、晚饭的主食多是米饭。”陈涛说，父亲从一位亲戚处了解到，潍坊人的主食是面食，在潍坊经营包子店可以一日三餐卖包子，而且潍坊的创业环境非常好。

2002年，陈涛的父母跟随亲戚来到潍城区，租下了西园街上的这间店面，开起包子店。“创业初期，我们家的包子就受到市民的认可，生意一直很红火。”陈涛说，诚信经营、真材实料、经济实惠，这是他家包子店经久不衰的“秘诀”。2018年，陈涛夫妻俩接手店面。这些年来，他们把包子店作为一项事业来坚守。

持续创新促生意火爆

每天凌晨2时多，陈涛夫妻便会起床，到店内准备食材。和面是蒸包子的第一步，陈涛将面粉倒进和面机，配上一定比例的水，和好后发面。店里的包子有近十种馅，每种馅都经过他们精心配制。

郑宜云说，他们不但在包子口味上有独家“秘方”，还根据潍坊人的口味进行了创新，增加了烫面蒸饺及时令蔬菜的素馅蒸包。他们在经营过程中了解到，不少潍坊人吃包子时喜欢蘸芥末，她专门跟随一位老人学习了调芥末的方法，受到顾客的欢迎。

陈涛夫妇还开通了线上销售渠道，生意越来越红火。“一日三餐我们都卖包子，几乎闲不下来，每天能卖二三百笼，肉馅的一笼7元，素馅的一笼6元，收入还不错。”郑宜云对记者说，除了一日三餐销售高峰期外，每天下午4时多小学放学时间，包子店也会迎来一波小高峰，孩子们放学时容易饿，家长们会买上一笼香喷喷的包子，让孩子垫垫肚子。

一分耕耘，一分收获。尽管每天都很忙碌，但夫妻俩感觉很充实、有干劲，一家人在潍坊生活得非常幸福。

探寻经济活力 潍面孔

近年来，多肉植物凭借它的迷你“身材”、肉肉的“长相”赢得不少年轻人的喜爱。36岁的蒋珑玲就是一个十足的“多肉粉”，她不仅喜欢“多肉”，而且将“多肉”作为一项事业，并以此实现自己的创业梦。

□文/图 潍坊日报社全媒体记者 刘晓杰

拥有近200个多肉品种

17日上午10时，记者走进奎文区北苑街道君泰花卉市场的“趣味斋”多肉店，架子上摆满各式各样的花盆和多肉组盆，蒋珑玲正忙着向顾客介绍多肉品种。

“月光女神、红蒂玉、厚叶月影、蓝姬莲……每一个种类的多肉植物，都有一个美丽的名字。”蒋珑玲告诉记者，她从小喜欢和植物打交道，2006年从老家淄博来到潍坊读大学，学的是农学方面的专业，毕业后一直和绿植打交道。读大学期间，她通过淘宝等平台销售自己种植的绿植，有时也会搭配一些花卉、绿植到广场、公园售卖，顾客的喜爱让她萌生了今后经营一家绿植店的念头。

2015年，蒋珑玲来到君泰花卉市场，租下面积十几平方米的店铺开始了创业之路。多年来，凭借着对多肉的喜爱和一股不服输的劲头，她以优质的服务赢得“多肉玩家”的青睐。

如今，蒋珑玲的种植经验越来越丰富，她店里拥有的多肉品种达到近200个，适中的价格和热情的服务使“趣味斋”多肉圈粉无数。“每次来她家的店，总会让她帮我搭配几盆，拿回家摆在客厅里。”前来购买多肉的市民徐雪芬说。

不断“充电”创新栽培方式

“如今，多肉植物已经逐渐变成一种适应现代人居家生活的盆栽。通过花器及精心的挑选和栽培，可以让多肉植物的展现形式更加丰富，更加漂亮。”说着，蒋珑玲随意端起一盆多肉植物给记者看。

虽说多肉植物比一般植物容易养护，但蒋珑玲还是走过不少弯路。“一开始的时候，对多肉植物的习性把握不好，造成植物品相不好。这种观赏类植物，模样不好看怎么会有市场？”经过不断学习、实践，蒋珑玲慢慢摸清了多肉植物的习性，也有了自己的“种植经”。

“有时候，感觉卖一盆多肉，不仅仅是营销的过程，更重要的是在这个过程中，收获了一份人与人之间的真诚互动。”蒋珑玲说，很多顾客买回去不会养护，会通过微信和她联系，咨询如何养好多肉，她也特别喜欢和大家分享种植经验和乐趣，在与“多肉粉”的交流过程中感觉很充实。

“现在，空余时间，我也会借助互联网和‘多肉粉’交流如何种植多肉，推介自己的小店。”蒋珑玲说，为了掌握最新的种植技术，她还多次外出参观学习，通过网络与多肉花卉种植者交流种植经验。如今，她也在栽培方式上创新，每次为顾客搭配出一组美美的多肉植物，她都很有成就感。



蒋珑玲给多肉植物喷水

扎根
潍坊

安徽小夫妻「蒸」出幸福生活

淄博姑娘圆梦「多肉事业」