

今年第一季度我市办理血费减免近50万元

比去年同期增长33.4%,本月起无偿献血受益人范围进一步扩大



热血弯都 与爱同行
主办单位:潍坊市中心血站

市中心血站的工作人员为市民讲解血费报销途径。

● 相关新闻

清明假期

我市1152人挽袖献热血

本报讯(潍坊日报社全媒体记者 王路欣 通讯员 明喆)4月8日,记者从市中心血站了解到,清明节期间,我市有1152人挽袖献血,以无偿献血的方式寄托思念,用血液帮助更多人获得“新生”。

4月4日,正值清明假期第一天,在青州商品城献血屋内,有过多次献血经历的祝先生再次伸出手臂奉献爱心。他表示:“一想到自己的血能够帮助他人渡过难关,就觉得特别开心。”当天,汤女士在父亲和妹妹的陪伴下来到城区文化路献血屋,完成了她的第2次献血。“正好当天父亲休班,我们就一起来了,我觉得通过参加无偿献血的方式来寄托对亲人的哀思,有着不一样的意义。”汤女士说。4月6日,高密市人民医院输血科的马先生来到高密市利群商厦献血屋,用自己第19次的献血经历诠释作为医者的大爱无疆。

市中心血站的工作人员表示,4月正是樱花盛开的季节,清明前后,市人民广场的樱花迎来了最佳观赏期,为方便踏青、赏花的市民和游客们奉献爱心,市中心血站的爱心献血车开进了市人民广场,众多市民在赏花、踏青、放风筝的同时可以挽袖献血,奉献一片爱心。献血车将在整个4月期间停驻在人民广场,希望适龄健康市民加入爱心献血队伍,为守护生命而努力,让无偿献血成为这个春天难以忘却的灿烂记忆。

□文/图 潍坊日报社全媒体记者 王路欣 通讯员 杨亚宁

无偿献血者及其受益人临床用血费用减免政策是给予无偿献血者爱心回赠的重要举措。4月4日,记者从市中心血站了解到,2024年第一季度,我市共有800余位无偿献血者及其受益人办理临床用血费用报销近50万元,比去年同期增长33.4%。

家住市区的王先生自2021年起,因病需定期住院输血治疗,先后住院8次,累计花费输血费用21万元。因王先生之前有过无偿献血的经历,累计献血量1600毫升,根据《山东省无偿献血者及其受益人用血费用报销工作管理办法》(以下简称《管理办法》)规定,因其累计献血量超过1000毫升,血站为其报销了全部输血费用。不仅是王先生,家住昌乐县的任女士因胃病住院,并接受了输血治疗。由于任女士的儿子、女儿、女婿都是无偿献血者,所以也享受到报销相应用血费用的优惠。

记者从市中心血站了解到,目前我市开通了四条血费报销途径:一是医院血费直免方式,即在病人办理出院时,提供证明材料即可进行血费直免;二是出院后关注“潍坊市献血服务平台”公众号,通过线上方式进行办理;三是出院后到市中心血站文化路献血屋进行现场办理;四是出院后持相关证件到献血点,由血站工作人员代为办理。据统计,今年第一季度,市中心血站累计为800余位献血者及其受益人办理临床用血费用报销,其中超过五成是通过医院血费直免方式办理。

4月1日,《管理办法》正式实施,进一步扩大了无偿献血受益人范围,即在原有的受益人(无偿献血者的配偶、父母、子女、配偶父母、子女配偶)基础上又增加了兄弟姐妹、祖父母、外祖父母,使得广大爱心群众充分享受到在临床用血时得以优惠的权利。

“寻找最美福彩人”系列——

用真诚赢得好口碑

——记青州市37078135号福彩站销售员邢玉红



走进青州市37078135号福彩站,福彩形象墙左手边,三块金灿灿的奖牌格外引人注目。28.6万元、25万元、3.5万元……这是销售员精心设计的“中奖展示区”,每当有彩友购彩,抬头看见这些奖牌时,邢玉红总是绘声绘色地将大奖背后的故事讲给他们听。

她的彩站“奖销两旺”

自2019年7月成为一名福彩销售员以来,邢玉红每天早上8时30分准时到店,一直坚守到晚上最后一位彩友离开,打扫好卫生再关门回家。邢玉红说:“大家想买彩票了,随时过来,我都在,这样大家安心,我也安心。”这些年,因为对福彩站的坚守,邢玉红总是无暇参加家人朋友间的聚会。她总是说:“彩友们都是冲着我来买的彩票,都对我那么好,万一哪天关门找不到我,耽

误他们买彩票,我真的是没法面对他们。”

邢玉红虽然从业仅有5年时间,但用她的话说就是“还是很有成果的”!刚开始,站上销量寥寥无几,在青州市都排不上名,到如今,各类游戏票种销量都名列前茅。各类大奖也不断涌现,彩站成了当地的“中奖福地”。开业第3个月,站上就中出了双色球二等奖,紧接着年底,又中出了刮刮乐头奖25万元。这些成果的取得正是邢玉红“坚守”的结果。每当同行们聊起她的彩站,总会竖起大拇指说“邢玉红的站点‘奖销两旺’”。

销售刮刮乐,她有一手

不管做什么,用心经营才是硬道理。对于刮刮乐销售,邢玉红有自己的一套技巧。她通过趣味活动,丰富彩票品种、用心服务,大大提高了福彩刮刮乐销量。

邢玉红爱学习,爱钻研,跟管理所工作人员经常沟通,认真听取和学习管理所和其他同行的建议。因为站上刮刮乐销量特别好,管理所主任找到她,让她在站上试点趣味自营销活动,她爽快地答应了。通过持续开展自营销活动,站点聚集了很多彩友参与其中,大家抱着娱乐的心态刮彩,掀起了一股刮彩的热潮。

“要多囤票,可以说只要福彩中心有的刮刮乐,我这里都有。”邢玉红指着展示柜里琳琅满目的刮刮乐骄傲地介绍着。多年的销售经验让她深刻认识到,充足的货源对于刮刮乐销售的重要性。也正是出于这一点,每当有刮刮乐新票上市,她都立刻预订5万元以上的新票。

每当新票上市,邢玉红会详细阅读游戏规则后再向购彩者进行宣传介绍,做到专业推荐,对于彩友的疑问更是有问必答。邢玉红还会给彩友送彩票到家,特别是过年休市期间,上门送票服务让她受到了很多彩友的夸赞。

她的彩站口碑好、人气旺

凭借贴心的服务和真诚的态度,邢玉红获得了很多“铁杆”彩友的支持,彩站的好口碑越传越广、人气也越来越旺。每天站上总是人来人往,有很多是经常光顾的熟面孔,也有很多是慕名而来的新面孔,但无论大家买多买少,邢玉红都一视同仁笑脸相迎,耐心做好服务,努力让每一位彩友都开心而来,满意而归。

一位经常来的彩友开玩笑说,自己把这个彩站当成朋友的家一样,每天都来串串门,一天不来就觉得少点什么似的。就在2020年,邢玉红收到了这位彩友送来的一幅字——“明月清风”,这幅字是彩友亲笔所写,虽然只有寥寥几字,却是对邢玉红工作的褒奖。对邢玉红来说,这幅字既是一种肯定,又是一种激励。

俗话说,“金杯银杯不如老百姓的口碑”,因为深知彩友的信任 and 认可来之不易,所以邢玉红特别珍惜现在取得的成绩,她坦言:“这些年来,最大的收获就是获得了这么多彩友的信任。今后,我将继续努力,与彩友们携手并进!”

(潍坊福彩 孔倩倩)



潍坊福彩微信公众号

“潍坊福彩”订阅号二维码

广告