

最美农民

□文/图 潍坊日报社全媒体记者 王玉芳

平茬机轰鸣向前，圆形轮刀飞速旋转，贴着地面将一垄垄干枯的韭菜叶杆切除，几个来回，一个韭菜畦子就清理完成。12月2日，在安丘市石埠子镇南仕居园村南的田地里，李凯和家人正忙着做韭菜扣棚前的准备工作。

“把畦子清理干净后施肥、浇水，再在上面覆一层3厘米至4厘米的土，到‘大雪’节气的时候就扣棚、上帘子，一个半月之后就能成熟收割，那个时候正是春节前行情好的时候。”李凯介绍。

今年35岁的李凯毕业于重庆交通大学应用化学专业，2012年本科毕业后，是浓浓的家乡情怀让他决定留在村里当一名“新农人”。他热衷科技，积极参加各级各类科技培训活动，在村里带头发展“独根红”韭菜特色种植，并成立专业合作社，在管理、销售等方面为乡亲们提供服务，带领村民种植韭菜增收致富。

作为好品种、好技术、好项目、好模式的引进者、示范者和推广者，李凯先后获得“安丘市乡村之星”“潍坊市乡村振兴好青年”等荣誉称号，今年9月，又荣获“潍坊最美农民”称号。他还被村民选举担任南仕居园村村民委员会委员。

2021年，李凯加入山东农联（山东广播电视台农科频道全省基层联络站）并担任安丘市县级站长，通过媒体开展“公益助农、传播科技、产业融合、产销对接”工作，下联农户，上接科研院所农业专家和商贸流通渠道，让科技兴农、科技强农、科技富农政策真正惠及广大农户，打通农业科技传播的“最后一公里”。

李凯在实践中做给农户看，带领农户干。“独根红”韭菜口感好、营养高、易管理，尤其是春节前后韭菜需求量大、价格高，市场发展前景较好。他从2018年开始引进种植，并获得了不错的收入。在他的带动下，全村30多户种植大棚韭菜。头脑活络的他还走进山东广播电视台农科频道，通过电视推介村里的韭菜，使南仕居园村的好品韭菜销到了济南、青岛等大中城市，远在云南的客户也通过线上购买他们的韭菜，拓宽了销售渠道。去年，头茬韭菜售价一般在每公斤20元左右，最高的卖出了每公斤100元的好价钱，获得了较高的经济效益。

李凯说，目前，他们的韭菜线上销售占比已经达到40%左右。下一步，他准备打造自己的短视频账号，加大直播卖货力度，让南仕居园村的优质韭菜销得更远。同时，通过公司+合作社的模式继续扩大韭菜种植面积，带动超100户农民种植韭菜，让更多的村民获得高收益。

▼李凯在清理菜畦。



难舍乡情 科技加持铺就『致富路』

安丘市石埠子镇南仕居园村李凯大学毕业后返乡

扎根沃野 绿色种植结出『致富果』

坊子区坊城街道后张路院村李建亭退役后自主创业



李建亭在管理种植的葡萄。(资料图)

□潍坊日报社全媒体记者 刘晓杰

“我作为一名退役军人，就应该做到‘退役不褪志，退伍不褪色’，把部队的优良传统带到基层工作中，带动村民致富，为家乡发展作出应有的贡献。”49岁的李建亭一谈到家乡，心中充满热情。

李建亭是坊子区坊城街道后张路院村人，1991年入伍，1994年退役。在军营里，他曾是一名优秀士兵，如今退役创业，他是一名了不起的创业者。从技术工人到公司副总再到自己成立公司，退役29年来，李建亭积极投身自主创业的大潮，以军人的作风和胆识，扎根乡村沃野，带动村民致富。

军营生活磨练了李建亭的意志，让他具有了拼搏的精神，帮助他在创业路上闯出一番天地。退役后，李建亭先后担任潍坊百信机械有限公司车间主任、山东崇盛冶金氧枪有限公司副总经理等职务。2004年，他成立了潍坊龙润金属材料有限公司，2013年成立潍坊亚通物流有限公司，2018年成立潍坊市坊子区宏冠家庭农场，发展特色种植。

创业初期资金缺乏，李建亭借遍了亲朋好友，最后借用了父亲的养老钱才勉强支撑着。为了降低成本，他自己跑到钢厂蹲点找货；外出调货时，一天只吃晚上一顿饭，为的是晚上不至于饿醒；没有多余的资金雇人，他和妻子两个人加班加点干了别家公司六七个人才能干完的活……凭借着顽强的毅力和吃苦耐劳的精神，李建亭熬过了创业艰难期。

2018年，李建亭成立宏冠家庭农场，种植葡萄、樱桃等，通过加大科技投入，提升宏冠家庭农场的发展水平。并且聘请农业技术顾问，推行有害生物绿色防控技术，实行标准化管理，产品获得了国家有机食品认证，提升了农产品质量安全水平。

“我们采用人工除草、物理灭虫、腐熟的牛羊粪为主肥的管理模式。农场生产的农作物秸秆，提供给周边养殖区用于牛羊等动物的饲料，牛羊粪便加入农场剪除后粉碎的枝叶和‘em菌·大豆’等，经过高温堆肥腐熟发酵，制成农家有机肥，使农场土地有机质和果品质量得到提升。”李建亭介绍，农场种植以“有机”“绿色”为原则，杜绝使用农药，而是使用粘虫板、灭虫灯、糖醋液物理灭虫等手段，保证种出农产品的质量。

“做农业就得有耐心。只有秉持初心，扑下身子，才能种出最好的果实。”李建亭说。他没日没夜地操劳，越干越有劲。付出终有回报，尝遍了创业的酸甜苦辣，他的家庭农场也迎来转机 and 希望，种植的樱桃、葡萄等被北京、上海的客商抢购一空。

如今，李建亭的种植面积不断扩大，也建立了自己的网络销售渠道，借助互联网，特色农产品的市场也越来越广，村民在他的带动下，致富路越来越宽。