

最近，全国多地流行起一款新的豆浆饮品——茉莉冰豆浆，“火爆全网”“好喝到哭”“我不允许你还没喝过”“啊啊啊，我终于喝到啦”……如此多的赞美不绝于耳，这茉莉冰豆浆到底有多好喝？咱们潍坊有卖的吗？它到底凭什么一下子席卷全国多地的？8月1日，记者走访城区了解到，潍坊有少数饮品店在销售茉莉冰豆浆，价格都不高。和奶茶相比，销量不算高。

文/图 潍坊日报社全媒体记者 张静



## 我市也有茉莉冰豆浆,卖家不多

8月1日，记者打开美团搜索“茉莉冰豆浆”，出现了三家在售的饮品店。按照店铺位置，记者首先来到奎文区胜利东街与虞河路交叉口附近的一家奶茶店，店主王敬磊正在打包茉莉冰豆浆。“我们近期销量还不错，每天都有顾客进店购买或网上下单。”王敬磊说，他店里之所以销售茉莉冰豆浆，是因为他从网上看到这是一款“网红”产品，在全国多地都很火，就赶紧研制、购买材料、调整配方和做法，迅速上架。“很多地方的茉莉冰豆浆是袋装的，不好拿，我用了1升装的大杯子，每杯12元，虽然价格高了一点，但这么大杯喝起来很过瘾。”王敬磊说，没想到刚挂到网上没几天，就有市民下单了，也有慕名到店买的，现在每天的销量在30杯以上。他计划于近期推出玫瑰冰豆浆和桂花冰豆浆。

在奎文区四平路与奎文门街交叉口附近的一家饮品店也销售茉莉冰豆浆，每杯只要1.99元。“我之前去重庆玩，从朋友那里得知了这款‘网红’饮品，回到潍坊就试着做，没想到销量还挺好。”店主王林说，他店里有茉莉、玫瑰、桂花三种口味的冰豆浆，目前网上销量已达到600多单，其中茉莉冰豆浆最受欢迎，复购率很高。

接着，记者又来到鸢飞路与福寿东街交叉口附近的一条商业街，此处有一家饮品店也在销售茉莉冰豆浆，每杯3.99元。“这虽是一款‘网红’饮品，但销量还是比不过奶茶和其他饮品。”店主张先生说，他把茉莉冰豆浆当作低价引流产品在销售，购买者以年轻人为主，每天线上线下能卖20杯。



四平路与奎文门街交叉口附近饮品店的茉莉冰豆浆。

# 火爆全网的茉莉冰豆浆

## 你喝过了吗

▼鸢飞路与福寿东街交叉口附近一家饮品店的茉莉冰豆浆。



## 价格偏低,店家用来引流

奶茶能卖到30元一杯，某些品牌酸奶试图把酸奶的价格拉到三位数，但如此物美价廉且营养健康的茉莉冰豆浆为何销量不大呢？王敬磊说，他在准备销售茉莉冰豆浆时，就考虑到这款产品如果低价出售，利润点会很低，花费时间去制作，挣不到相应的利润。所以他改变了低价销售的策略，将容量变大，用的杯子是普通奶茶杯容量的两倍多，改为精致饮品，把价格提高了一些，但没有超过多数奶茶的价格，这样既能销售“网红”产品引来客流，还能有一小部分利润。

“这个根本不赚钱，只是为了引流而已，同样都是制作饮品，茉莉冰豆浆的价格太低了，所以很多饮品店不愿意卖。”张先生说，他之所以销售茉莉冰豆浆，就是因为他注意到其他连锁饮品店目前还没有销售，他抢先上架了，赚的是这款产品的流量，而不是利润。“4元钱看似是个赔本生意，但这种方式给消费者带来了良好的体验，顾客觉得占到了便宜，店家也赚了人气。毕竟现在能把消费者请进店里就是本事，利用4元冰豆浆引流对于奶茶店来说也不失为一个好方法。”

对于茉莉冰豆浆“便宜没好货”罪名的质疑，有网友表示：“被奶茶糊弄住了吧，豆浆本来就是一两块钱一袋啊。喝奶茶太久了，都已经忘了原来饮品还能这么便宜。”“豆浆已经是我们仅剩的阵地了。别嫌它不值钱，毕竟它都没嫌我们穷，作为养育了中华儿女几千年的超级饮品，豆浆不能也绝不允许成为饮品刺客。”

甭管怎么说，这么热的天，来一杯冰冰凉凉、清清凉凉的茉莉冰豆浆，你还想要啥自行车啊！

### 小贴士

#### 自制茉莉冰豆浆

食材：黄豆20g、糯米15g、小米10g、茉莉花、冰糖。

做法：1、黄豆、糯米、小米清洗干净加冰糖倒入破壁机，加入清水800毫升，按豆浆模式打豆浆。

2、茉莉花加开水浸泡20分钟，焖出茶味。

3、冰块打底，兑入茉莉花茶和豆浆即可（茉莉花茶和豆浆比例1:2）。不怕凉的，一定要多加冰块。

▼王敬磊制作茉莉冰豆浆。



## 火爆网络,被称为“真平民饮品”

如今在小红书APP上，“茉莉冰豆浆”的相关词条有近3000万浏览量，抖音相关话题播放量近4亿。这款看起来朴实无华的饮品直接被网友称为“真平民饮品”。

据了解，在大多数城市，茉莉冰豆浆的售价仅在1元-3元之间，喝过的人对它的口味评价褒贬不一，有的网友觉得这么便宜的两者结合真的不会拉肚子吗？也有的网友称之为“豆浆界白月光”。

记者也忍不住尝了尝，冰冰凉凉，除了有豆香味，还有淡淡的茉莉花香，清淡不腻口，味道很不错，但其销量远不如奶茶。

“听说过这个‘网红’饮品，之前在一处夜市上买过袋装的，3元一袋，5元两袋，会尝到淡淡的茉莉花香，但还是豆浆的口感。”市民陈女士说，她只是把茉莉冰豆浆当成一款“网红”产品尝鲜购买，感觉口味相对单一。

也有市民表示，相比动辄十几元一杯的奶茶，三四块钱的快乐也很有“诱惑力”，“就当尝尝鲜”。不过，还是更爱喝奶茶。