

赶亿元订单 生产排班已到节后两个月

华特磁电扩大投入抓创新,抢时争速冲刺“开门红”

□文/图 潍坊日报社全媒体记者 付生
通讯员 刘明志 刘瑞华

“临近春节反而更忙了,部分车间采取‘三班倒’,生产排班已经排到节后两个月。”1月17日,位于临朐县城关街道的山东华特磁电科技股份有限公司(以下简称华特磁电)生产中心副总经理冯爱涛对记者说。在人们忙着赶大集、买年货的时候,临朐很多企业正忙着加班加点抓生产、扩大投入抓创新,力争实现“开门红”。

记者在华特磁电加工车间看到,坚守岗位的工作人员正在认真操控机器加工部件,即便有人经过,也没有人分心抬头。各式机器发出有规律的运转声音,整个车间没有叮叮当当的响声,也没有车来车往的情景,但从里到外一派忙碌景象。

工作人员孙颜涛正在用加长加重型车床加工主轴,不时用螺旋测微量具测量一下精度。“这是我今天加工的第2件主轴,主轴是第五代立环高梯度磁选机的核心基础部件,不能出现一丝一毫差错。”趁着他停车的工夫,记者忙上前了解情况,孙颜涛简短地介绍了一下后又忙碌起来。

在立环高梯度磁选机生产车间,工作人员李超和孟庆杰站在3米高的台架上,忙着对该公司第五代立环高梯度磁选机进行介质盒安装紧固螺栓作业,并用工具仔细检查每一个螺栓的松紧度。在台架旁边有3个正在准备安装的初加工转环部件,工作人员刘利乾和刘克宝一个在测量间距尺寸,一个忙着加固作业。两人虽然没有言语交流,却配合默契。

“产品质量是企业发展的生命线,研发人员好不容易研发出来这么先进的产品,我们作为技术工人就要按照标准把它制造出来,生产中的每一颗螺丝都要检查到位,确保万无一失。”李超说。

冯爱涛告诉记者,他们公司主要生产医用超导磁共振成像仪、永磁、电磁和低温超导磁选机、除铁器、矿山成套设备等,服务范围涉及矿山、煤炭、电力、冶金、有色和医疗等领域。“春节前后安排生产的订单有50多台大型产品,销售额共计1亿多元,各



孙颜涛在用加长加重型车床加工磁选机的主轴。

生产车间都在全力排班生产,确保相关产品按期交付国内外客户。”冯爱涛说。

据介绍,在这些产品中,该公司自主研发的第五代立环高梯度磁选机等高端磁选机销售比重占到公司总业务量的40%左右。“我们公司拥有一批具有自主知识产权的超导磁共振、高梯度磁选和智能传感分选等关键磁电核心技术和卡脖子技术,部分产

品通过了美国、欧盟等56个国家和地区的国际发明专利,在国内外市场都非常吃香。”冯爱涛说,1月2日,他们公司实现了全国最大CTY-1850磨前永磁湿式预选机的新年首单发货,能够显著提高矿物的处理量,提高矿物回收率。



社区人员客串主播 帮助商户带货



社区工作人员(右)帮助辖区商户直播带货。

□文/图 潍坊日报社全媒体记者 刘晓杰

“大家看看我们的布老虎,它是纯棉手工制作,是驱邪避灾、平安吉祥的象征,虎身的花纹十分喜庆,适合过年在家摆放或者送给小朋友们作为新年礼物。”1月18日上午,在潍城区南关街道人民商城社区的党建直播间,一场春节饰品直播正在进行。

“通过直播带货,可以提高咱们传统布艺玩具的知名度,还能帮助辖区商铺拓宽销售渠道,增加订单,促进经济回暖,我感觉很有意义,也特别有成就感。”“带货主播”李一凡是人民商城社区的工作人员,平日里除了服务居民外,现在每天上午都会准时出现在社区党建直播间及商品城5区佳缘商贸门店,为辖区商铺的商品带货。她每次开播,都会吸引众多

网友在线观看、下单购买。

因为是“新手”,李一凡在这次直播前做了充分准备。“我特意学习了网上的带货主播是怎样介绍产品的,但我觉得我们的优势和特色应该是匠心制造和真诚。”李一凡说,在开播前,她对辖区商铺的产品、制作工艺和物流运输等问题都进行了详细了解。在直播过程中,她真诚而全面地展示产品,让消费者不仅可以买到喜欢的产品,还能够受到传统文化滋养。“得让消费者真正买到好的工艺品,这样才能够打响咱们的品牌。”李一凡说。

功夫不负有心人,经过李一凡日复一日的努力,她的粉丝数量不断增长,辖区商户也认识到网络的力量。就像一股风,吹进了一家店铺,激活了经济发展的一池春水。

“我们辖区是商品城所在地,店铺多,为了帮助辖区商铺拓展销售渠道,我们的工作人员化身‘带货主播’,帮助商铺拓展了市场,促进了经济复苏。”人民商城社区党委书记、居委会主任季晓洁说,社区工作人员深入辖区商铺,扑下身子了解商铺产品、营销等情况,坚持“党建+服务”的模式,探索商铺所需,通过自学,直接上岗,帮助商家带货,销量很不错。

“心级服务”,按下快进键,为回暖中的经济带来更多“烟火气”。人民商场社区党委联合辖区商品城党总支建立红色直播党建联盟,充分发挥商城短视频电商团队的资源优势、技术优势,挖掘市场内的网红带货力量,在抖音、快手、微信视频号、小红书等平台开展“云逛商城·线上备年货”活动,每天下午开启探店之行,帮助推广好品好店,平台累计播放量突破800万次,影响力和覆盖面大幅提升,有效推动经济增效、商户增收。

村民土地托管 年底喜领分红

本报讯(潍坊日报社全媒体记者 李国栋)

1月15日,高密市姜庄镇后于家庄村召开土地托管二次分红会议,为村民发放分红和年货。工作人员按农户分红明细点名,村民们依次走到台前,签字按手印后,领取年货和红包(下图)。

记者在现场看到,村民们手捧刚刚领到的土地托管分红,心里乐开花。“土地托管之后有时间出去打工了,到了年底还能领分红,日子一定会越来越好!”村民李玉军手捧分红现金,笑逐颜开。

农业增产、农民增收、集体增收是广大群众的热切期盼,也是乡村振兴最直接的体现。近年来,姜庄镇立足实际,以村党支部领办合作社为抓手,探索实践“土地股份合作+全程托管服务”模式,实行“保底收益+盈余分红”的双保底机制,取得可喜的经济效益和社会效益。

目前,该镇已实现托管面积3万余亩,村集体增收累计180万元,百姓收益累计300万元,带动了全镇6700多户农户。

