

女子找回『身份』 还找到亲哥哥

王女士离家十六载,民警帮忙落户还再续亲情



王先生(左二)握着民警的手连声道谢。

□文/图 潍坊日报社全媒体记者 张益阁

“如果不是你们,我可能这辈子也见不到我妹妹了。”近日,甘肃的王先生驱车近2000公里赶到临朐县公安局山旺派出所,见到了失散16年之久的妹妹。

日前,临朐县公安局山旺派出所民警在辖区某村走访时了解到,村民张某之妻王女士因没有本地户口,给生活带来不便。民警经询问得知,2006年王女士外出打工时认识了丈夫张某,并跟随张某来到临朐定居。

如今,王女士因身体原因对老家记忆模糊,只记得老家在甘肃,父亲叫王玉(音),没有其他有效线索核实其确切身份,随着年龄的增长,她的思乡之情日益强烈。

为查实王女士的户籍信息,民警先后多次联系甘肃各地市公安机关核查,经过不懈努力,最终查到了王女士的户籍所

通讯员 高晓蓓

在地。

民警经过与王女士户籍所在地的派出所民警沟通,得知她有一哥哥王先生。经多方协调,民警顺利与她的哥哥王先生取得联系。王先生表示,因一直无法找到妹妹,多年前已向当地公安机关报案,目前妹妹的户口已被注销。在民警帮助下,王先生与王女士通过视频连线见面,双方互相确认了身份,确系兄妹。

近日,王先生驱车近2000公里从甘肃赶到临朐与妹妹相认。王先生从车上走下见到妹妹的那一刻,一家人放声痛哭,这个重逢,他们等了不知道多少个日夜。这份“断开”了16年的亲情,在临朐县公安局山旺派出所民警的帮助下得到重续。

在离开前,王先生握着民警的手连声道谢。目前,王女士的户籍正按程序办理中。

感恩雪中送炭 老兵赠送锦旗致谢

本报讯(潍坊日报社全媒体记者 刘晓梅)1月5日,奎文区梨园街道梨园社区的退役老兵刘同文与儿子刘知颖专程来到奎文区退役军人事务局,送上一面写有“参战老兵家中有难 伸出援手雪中送炭”字样的锦旗(下图),感谢工作人员及时伸援手,帮助他们一家渡过难关。

刘同文今年79岁,1961年9月1日参军,曾经上过战场。当时,他所在的团荣立集体二等功。刘同文有些耳聋,他说当年参加战争时,被炮弹轰炸声震伤了耳膜,致使听力受损。

2021年5月份,刘同文的儿子因脑血管堵塞入院治疗;当年6月份,他的妻子又患脑梗、心梗、肺炎等疾病,丧失语言功能,生活不能自理,多次住院治疗,花光了家中积蓄;当年7月份,刘同文又因头痛、腿痛住院治疗……全家人因病生活困难。

奎文区退役军人事务局的工作人员得知刘同文老人一家的情况后,多次前往家中慰问,送去生活物资。2021年9月份,工作人员为老人一家送去了1万元困难帮扶基金。此后,逢年过节,工作人员都会到老人家中慰问,为他们送去节日物资,这让老人全家都非常感动。“非常感谢工作人员的帮助,帮我们解了燃眉之急。”刘同文感激地说。



中国福利彩票 CHINA WELFARE LOTTERY 福彩天地

“寻找最美福彩人”系列—— “业务能手”炼成记

——记奎文区37070110号福彩站销售员张宁

1976年出生的张宁,之前从事过美容美发产品销售,自结婚后便有了自己创业的想法。张宁与福彩的缘分源于朋友的介绍,2004年的一天,她与一位从事福彩销售的朋友聊天,讲到自己要创业的想法时,这位有着多年福彩销售经验的朋友建议她,不妨考虑开一家福彩站,并且详细介绍了自己从事福彩销售的情况,朋友的介绍让她动了心。

经过一段时间的了解和实地考察,张宁发现开福彩站前期投入不大,并且工作稳定,作为女孩子非常适合这一行业,就此产生了开福彩站的想法。张宁回忆说:“我有干销售的经验,会卖东西,喜欢和人沟通交流,不愁说话,干福彩销售员肯定行!”说干就干,张宁马上就把想法付诸行动。在亲戚朋友的帮助下,她开起了这家位于奎文区福寿街虞河路的37070110号福彩站。



他手把手教了我很多!”张宁的老公是福彩的铁杆彩友,购彩多年来,他对于各类游戏的玩法以及投注机的基本操作都很熟悉,这让张宁“如有神助”,也让站点起初的经营顺利很多。“站上彩友们的购彩热情很高,有时排队打票,老公负责打票,我在旁边观摩学习,并负责收钱找零。”久而久之,夫妻间的售彩配合默契的同时,也让张宁更加依赖老公的帮助,福彩业务学习的进展放慢了。可就在這時,一件让张宁至今都难忘的事情的发生,让张宁的思想有了质的变化。

犹记得当时正值3D刚上市,售卖非常火热。一次,有个彩友进站便说:“来张‘四单一组’!”这让站在投注机后面的张宁一下懵了,这个“技术术语”对于她来说显然是很陌生的,彩友重复了多遍,张宁仍是无法顺利打出彩友想要的彩票。这时,张宁老公马上放下手头的活,过来解围说:“他说的是‘四单一组’,就是四倍单选,一倍组选”,随即现场教学演示给彩友打出了彩票。由于是站上的老彩友,与张宁夫妻俩也很熟络,因此对于刚刚的一幕,彩友并没有介怀,只是临走时打趣说:“好好教教你媳妇,别藏着掖着,全教给她!”从那以后,不服输的张宁便

开始从头学习,各个票种的玩法规则、投注机的使用都认真学习,并熟练掌握。以至于后来,她每天一个人在福彩站,完全能够独当一面。

她从“小白”提升为“能手”

在彩站经营上,张宁有着自己的营销思路。“当彩站设施一成不变时,彩友来的次数多了,也就没了新鲜感,有时也会也会影响大家的购彩积极性。”为了抓住彩友眼球,让他们有更好的购彩体验,张宁不断在彩站的“展示”上做文章。

刮刮乐展示是吸引购彩者关注的第一步。张宁将刮刮乐从柜台内拿到柜台外进行展示,按面值排成行,整齐摆放,并定期调换各票种的位置,让购彩者保持新鲜感。另外,她还做了一个电脑票中奖展示区,用红笔在票面上醒目标注中奖金额,与彩友共同分享幸运时刻,也让彩友在随手公益的同时感受到收获幸运的快乐。因为热情大方的服务态度,加上对彩票的用心“展示”,张宁彩站的彩友群体和销售额都很稳定,销量在辖区内一直名列前茅。

回首十八年的售彩经历,张宁非常感激彩友们的热心支持,更感激福利彩票给了她一份稳定舒心的工作。张宁说:“我觉得我很幸福,每天这么多朋友来陪着我,快乐且充实。现在在我的眼里和心里只有一件事儿,那就是用心卖好彩票!”

(潍坊福彩 孔倩倩)



“潍坊福彩”订阅号二维码

广告

她从“小内勤”提升为“大管家”

“在经营福彩站之前,我从来没有买过彩票,这个行业可以说是我的知识盲区。好在我的老公是忠实彩友,